



**SPOTKANIA INWESTYCYJNE
FINANSOWANIE INNOWACYJNYCH TECHNOLOGII**



**EURO GRANT
CONSULTING**



Wielkopolski Regionalny Program Operacyjny na lata 2007-2013

**Celem głównym programu jest wzmocnienie potencjału
rozwojowego Wielkopolski na rzecz wzrostu
konkurencyjności i zatrudnienia.**



PODZIAŁ ŚRODKÓW EFRR NA POSZCZEGÓLNE PRIORYTETY

Priorytety Wielkopolskiego RPO	Środki EFRR	
	mln EUR	%
Priorytet I Konkurencyjność przedsiębiorstw	287,11	25,40%
Priorytet II Infrastruktura komunikacyjna	407,84	36,08%
Priorytet III Środowisko przyrodnicze	158,59	14,03%
Priorytet IV Restrukturyzacja i wzmocnienie potencjałów terytorialnych	89,17	7,89%
Priorytet V Infrastruktura dla kapitału ludzkiego	147,64	13,06%
Priorytet VI Pomoc techniczna	39,91	3,53%
Ogółem	1 130,26	100,00%

Źródło: Wielkopolski RPO na lata 2007-2013



OŚ PRIORYTETOWA I KONKURENCYJNOŚĆ PRZEDSIĘBIORSTW

Cel główny:

Poprawa warunków dla zwiększenia konkurencyjności regionalnych przedsiębiorstw na rzecz wzrostu i zatrudnienia.

Cel główny osiągnany będzie przez cele szczegółowe:

- zwiększenie potencjału ekonomicznego przedsiębiorstw,
- wzmocnienie regionalnego systemu innowacyjnego,
- wzmocnienie powiązań nauki z gospodarką,
- rozwój instytucjonalnych, finansowych i usługowych instrumentów wsparcia przedsiębiorstw,
- przygotowanie terenów inwestycyjnych,
- promocja gospodarki przyjaznej dla środowiska.



TYPY PROJEKTÓW

Potencjał inwestycyjny przedsiębiorstw:

- innowacje,
- utrzymanie istniejących i tworzenie nowych miejsc pracy,
- tworzenie firm na terenie o niskim poziomie przedsiębiorczości.



TYPY PROJEKTÓW

Promocja regionalnej gospodarki:

- rozwój marketingu regionalnego,
- wsparcie udziału przedsiębiorców w targach, misjach, wystawach.



TYPY PROJEKTÓW

Sieci i kooperacja:

- dotacje na utworzenie i rozwój powiązań kooperacyjnych przedsiębiorców, tzw. Klastrow, o zasięgu lokalnym lub regionalnym,
- dotacje na wspólne inwestycje i działania marketingowe.



PRZYKŁADOWE PROJEKTY DLA RPO WOJEWÓDZTWA WIELKOPOLSKIEGO



PROJEKT 1

ROZBUDOWA PRZEDSIĘBIORSTWA PRODUKCYJNEGO BRANŻY BUDOWLANEJ

W ramach rozbudowy przedsiębiorstwa, firma wprowadzi nową jakość produkcyjną dzięki inwestycji w pierwszy w Polsce i trzeci w Europie ciąg technologiczny, umożliwiającą wytwarzanie kanałów wentylacyjnych podwyższonej szczelności PDF3.

Wartość inwestycji:

1 900 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

1 140 000 PLN

(intensywność pomocy 60%
- średnie przedsiębiorstwa)



PROJEKT 1

ROZBUDOWA PRZEDSIĘBIORSTWA PRODUKCYJNEGO BRANŻY BUDOWLANEJ

WYDATKI OBEJMUJĄ:

- zakup ciągu technologicznego
- zakup wózka widłowego
- zakup testera szczelności
- zakup anemometru ultradźwiękowego
- zakup miernika natężenia dźwięku
- zakup kamery termowizyjnej
- zakup programu Auto Cad w.2007
- zakup programu Lantek



PROJEKT 1

ROZBUDOWA PRZEDSIĘBIORSTWA PRODUKCYJNEGO BRANŻY BUDOWLANEJ

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- wdrożenie innowacyjnej technologii (pierwszej w Polsce)
- poprawa warunków BHP (automatyzacja produkcji)
- współpraca z jednostką naukową (Katedrą Techniki Ogrzewczej i Wentylacji Politechniki Łódzkiej)
- posiadanie certyfikatów ISO i EMAS



PROJEKT 2

WDROŻENIE NOWYCH PRODUKTÓW W ZAKŁADZIE PRODUKUJĄCYM OKNA

Projekt polega na unowocześnieniu parku maszynowego. Zakup nowych maszyn i urządzeń umożliwi wprowadzenie nowego produktu w postaci okien z profili cztero- lub pięciokomorowych.

Wartość inwestycji:

434 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

303 800 PLN

(intensywność pomocy 70%
- małe przedsiębiorstwa)



PROJEKT 2

WDROŻENIE NOWYCH PRODUKTÓW W ZAKŁADZIE PRODUKUJĄCYM OKNA

WYDATKI OBEJMUJĄ:

- zakup maszyn i urządzeń do produkcji okien z profili PCV
 - piły do cięcia listew
 - zgrzewarki do profili
 - czyszczarki do naroży
 - frezarki do słupków
 - prasy do szklenia i kontroli okien
 - kompresory powietrza
- zakup wózków do ram i skrzydeł okiennych
- zakup wózków widłowych
- zakup sprzętu komputerowego wraz z oprogramowaniem



PROJEKT 2

WDROŻENIE NOWYCH PRODUKTÓW W ZAKŁADZIE PRODUKUJĄCYM OKNA

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- spójność zakupów inwestycyjnych
- innowacyjna technologia stosowana w Polsce krócej niż 3 lata
- 10% eksport
- poprawa BHP
- nowe miejsca pracy



PROJEKT 3

ZAKUP I WDROŻENIE DO PRODUKCJI NOWOCZESNYCH MASZYN DO OBRÓBKI BLACH, STEROWANYCH NUMERYCZNIE

Celem projektu było zwiększenie konkurencyjności Firmy produkującej maszyny do profilowania blach poprzez unowocześnienie jej oferty produktowej. Założeniem tej inwestycji było przede wszystkim uzyskanie możliwości dalszego rozwoju wskutek zakupu nowoczesnych maszyn sterowanych numerycznie przeznaczonych do niezwykle precyzyjnej obróbki metali.

Wartość inwestycji:

1 800 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

1 260 000 PLN

(intensywność pomocy 70%)



PROJEKT 3

ZAKUP I WDROŻENIE DO PRODUKCJI NOWOCZESNYCH MASZYN DO OBRÓBKI BLACH, STEROWANYCH NUMERYCZNIE

WYDATKI OBEJMUJĄ:

- zakup tokarki sterowanej numerycznie
- zakup frezarskiego centrum obróbczego
- zakup oprogramowania do projektowania nowych wyrobów

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- „wysoce innowacyjna branża”
- technologie zapewniające energooszczędność
- zmniejszenie strat materiałowych
- zastosowanie ICT



PROJEKT 4

LEASING MASZYNY DRUKUJĄCEJ OFFSETOWEJ PIĘCIOKOLOROWEJ Z DODATKOWYM ZESPOŁEM LAKIERUJĄCYM I SPEKTROFOTOMETREM

Wartość inwestycji:

1 100 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

770 000 PLN

(intensywność pomocy 70% - małe przedsiębiorstwa)

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- „innovacyjna branża poligraficzna”
- wprowadzenie nowych produktów/usług
- technologia przyjazna środowisku



PROJEKT 5

UDZIAŁ W MIĘDZYNARODOWEJ IMPREZIE WYSTAWIENNICZEJ

Wartość inwestycji:

32 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

19 200 PLN

(intensywność pomocy 60%
- średnie przedsiębiorstwa)

W ramach projektu dofinansowany będzie:

- zakup powierzchni wystawienniczej
- opracowanie i druku materiałów reklamowych
- transport i zakwaterowanie dwóch przedstawicieli firmy
- transport eksponatów



PYTANIA / DYSKUSJA



DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ



KONTAKT

EURO GRANT CONSULTING

TEL. 42 250 53 58

TEL . 42 250 53 72

E-MAIL BIURO@EGC.PL

TOMASZ CHMIELECKI

TEL.KOM. + 48 505 068 844

TOMASZ KĘCERSKI

TEL.KOM. + 48 501 240 790

PRZEMYSŁAW MAZUREK

TEL.KOM. + 48 502 339 303