



**SPOTKANIA INWESTYCYJNE
FINANSOWANIE INNOWACYJNYCH TECHNOLOGII**



**EURO GRANT
CONSULTING**



Lubuski Regionalny Program Operacyjny na lata 2007-2013



PODZIAŁ ŚRODKÓW EFRR NA POSZCZEGÓLNE PRIORYTETY

Priorytety	Środki EFRR	
	mln EUR	%
Priorytet I Rozwój infrastruktury wzmacniającej konkurencyjność regionu	119,45	27,20%
Priorytet II Stymulowanie wzrostu inwestycji w przedsiębiorstwach i wzmocnienie potencjału innowacyjnego	104,91	23,89%
Priorytet III Ochrona i zarządzanie zasobami środowiska przyrodniczego	65,38	14,89%
Priorytet IV Poprawa jakości życia mieszkańców	85,12	19,38%
Priorytet V Rozwój lokalny	51,15	11,65%
Priorytet VI Pomoc techniczna	13,18	3,00%
Ogółem	439,17	100,00%

Źródło: Lubuski RPO na lata 2007-2013



OŚ PRIORYTETOWA II - STYMULOWANIE WZROSTU INWESTYCJI W PRZEDSIĘBIORSTWACH I WZMOCNIENIE POTENCJAŁU INNOWACYJNEGO

Cel główny:

Głównym celem Priorytetu II jest rozwój gospodarczy województwa poprzez zintegrowanie działań dla tworzenia warunków sprzyjających wzrostowi inwestycji na poziomie regionalnym i lokalnym oraz wzrostowi zatrudnienia.

Cele szczegółowe

- wspieranie innowacyjnego charakteru przedsiębiorczości,
- wzmocnienie konkurencyjności lubuskich przedsiębiorców,
- aktywizacja kooperacji podmiotów o charakterze naukowo – badawczym z MSP,
- wzmocnienie systemu wspierania przedsiębiorczości.



TYPY PROJEKTÓW

- bezpośrednie inwestycje w MSP,
- dotacje na rozpoczęcie działalności,
- wprowadzanie na rynek nowego produktu, usługi,
- doradztwo i szkolenia w zakresie podniesienia konkurencyjności przedsiębiorcy na rynku UE,
- inwestycje w czyste technologie,
- infrastruktura związana z badaniami i rozwojem technologicznym (w tym instalacje, oprzyrządowanie i szybkie sieci komputerowe łączące ośrodki badawcze) oraz ośrodki kompetencji w zakresie konkretnych technologii,



TYPY PROJEKTÓW

- pomoc na rzecz badań i rozwoju technologicznego, w szczególności dla MSP (w tym dostęp do usług związanych z badaniami i rozwojem technologicznym w ośrodkach badawczych,
- wsparcie specjalistycznego doradztwa dla MSP przy realizacji przedsięwzięć innowacyjnych,
- dokapitalizowanie funduszy mikropożyczkowych i poręczeniowych,
- powstawanie nowych funduszy pożyczkowych, poręczeń kredytowych,



TYPY PROJEKTÓW

- inwestycje w aktywa niematerialne i prawne związane z transferem technologii poprzez nabycie praw patentowych, licencji, know-how lub nieopatentowanej wiedzy technicznej i technologicznej,
- rozwój instytucji otoczenia biznesu,
- pomoc MSP w promocji trwałych systemów produkcji (wprowadzanie skutecznych systemów zarządzania środowiskiem oraz adaptacja i użycie technologii zapobiegających zanieczyszczeniom).



PRZYKŁADOWE PROJEKTY DLA RPO WOJEWÓDZTWA LUBUSKIEGO



PROJEKT 1

ZAKUP INNOWACYJNEGO OPROGRAMOWANIA KLASY ERP II (MICROSOFT BUSINESS AXAPTA)

Projekt obejmował zakup innowacyjnego oprogramowania, umożliwiającego analizę procesów biznesowych online, generowanie wykresów, zestawień oraz szczegółowych raportów analitycznych. W wyniku projektu wdrożone zostaną moduły CRM wspomagające relację firmy z klientami.

Wartość inwestycji:

Łączna wartość dotacji:

480 000 PLN

(intensywność pomocy 60% - średnie przedsiębiorstwa)



PROJEKT 1

ZAKUP INNOWACYJNEGO OPROGRAMOWANIA KLASY ERP II (MICROSOFT BUSINESS AXAPTA)

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- poprawa warunków BHP,
- posiadanie certyfikatu ISO,
- poprawa wydajności produkcji,
- obniżenie kosztów działalności.



PROJEKT 2

WDROŻENIE NOWYCH PRODUKTÓW W ZAKŁADZIE PRODUKUJĄCYM OKNA

Projekt polega na unowocześnieniu parku maszynowego. Zakup nowych maszyn i urządzeń umożliwi wprowadzenie nowego produktu w postaci okien z profili cztero- lub pięciokomorowych.

Wartość inwestycji:

434 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

303 800 PLN

(intensywność pomocy 70%
- małe przedsiębiorstwa)



PROJEKT 2

WDROŻENIE NOWYCH PRODUKTÓW W ZAKŁADZIE PRODUKUJĄCYM OKNA

WYDATKI OBEJMUJĄ:

- zakup maszyn i urządzeń do produkcji okien z profili PCV,
 - piły do cięcia listew,
 - zgrzewarki do profili,
 - czyszczarki do naroży,
 - frezarki do słupków,
 - prasy do szklenia i kontroli okien,
 - kompresora powietrza.
- zakup wózków do ram i skrzydeł okiennych,
- zakup wózków widłowych,
- zakup sprzętu komputerowego wraz z oprogramowaniem.



PROJEKT 2

WDROŻENIE NOWYCH PRODUKTÓW W ZAKŁADZIE PRODUKUJĄCYM OKNA

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- spójność zakupów inwestycyjnych,
- innowacyjna technologia stosowana w Polsce krócej niż 3 lata,
- 10% eksport,
- poprawa BHP,
- nowe miejsca pracy.



PROJEKT 3

ZAKUP I WDROŻENIE DO PRODUKCJI NOWOCZESNYCH MASZYN DO OBRÓBKI BLACH, STEROWANYCH NUMERYCZNIE

Celem projektu było zwiększenie konkurencyjności firmy produkującej maszyny do profilowania blach poprzez unowocześnienie jej oferty produktowej. Założeniem tej inwestycji było przede wszystkim uzyskanie możliwości dalszego rozwoju wskutek zakupu nowoczesnych maszyn sterowanych numerycznie przeznaczonych do niezwykle precyzyjnej obróbki metali.

Wartość inwestycji:

1 800 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

1 260 000 PLN

(intensywność pomocy 70%)



PROJEKT 3

ZAKUP I WDROŻENIE DO PRODUKCJI NOWOCZESNYCH MASZYN DO OBRÓBKI BLACH, STEROWANYCH NUMERYCZNIE

WYDATKI OBEJMUJĄ:

- zakup tokarki sterowanej numerycznie,
- zakup frezarskiego centrum obróbczego,
- zakup oprogramowania do projektowania nowych wyrobów.

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- „wysoce innowacyjna branża”,
- technologie zapewniające energooszczędność,
- zmniejszenie strat materiałowych,
- zastosowanie ICT.



PROJEKT 4

LEASING MASZYNY DRUKUJĄCEJ OFFSETOWEJ PIĘCIOKOLOROWEJ Z DODATKOWYM ZESPOŁEM LAKIERUJĄCYM I SPEKTROFOTOMETREM

Wartość inwestycji:

1 100 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

770 000 PLN

(intensywność pomocy 70% - małe przedsiębiorstwa)

KLUCZOWE CZYNNIKI SUKCESU:

- „innovacyjna branża poligraficzna”,
- wprowadzenie nowych produktów/usług,
- technologia przyjazna środowisku.



PROJEKT 5

UDZIAŁ W MIĘDZYNARODOWEJ IMPREZIE WYSTAWIENNICZEJ

Wartość inwestycji:

32 000 PLN

Łączna wartość dotacji:

19 200 PLN

(intensywność pomocy 60%
- średnie przedsiębiorstwa)

W ramach projektu dofinansowany będzie:

- wynajęcie powierzchni wystawienniczej,
- opracowanie i druk materiałów reklamowych,
- transport i zakwaterowanie dwóch przedstawicieli firmy,
- transport eksponatów.



DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ



KONTAKT

EURO GRANT CONSULTING

TEL. 42 250 53 58

TEL . 42 250 53 72

E-MAIL BIURO@EGC.PL

TOMASZ CHMIELECKI

TEL.KOM. + 48 505 068 844

TOMASZ KĘCERSKI

TEL.KOM. + 48 501 240 790

PRZEMYSŁAW MAZUREK

TEL.KOM. + 48 502 339 303